

## 事業領域

三井住友トラスト・グループは、高度な専門性と総合力を駆使し、銀行、資産運用・資産管理、不動産業務を融合したビジネスモデルで独自の価値を創造しています。



### ● 個人トータルソリューション

個人のお客さまのライフステージごとに異なる幅広いニーズに対し、質の高い総合的なコンサルティングを通じ、資産形成・運用、資産管理、相続・資産承継など多様なサービスを提供しています。

### ● 法人トータルソリューション

お客さまの顕在化した課題はもとより、潜在的な課題の解決にも貢献する「トータルソリューションモデルを進化」させることを通じて、法人のお客さまの「ベストパートナー」に指名される金融機関を目指しています。

### ● 法人アセットマネジメント

財産管理業務(不動産、証券代行、年金など)や、アライアンス業務(信託代理店、不動産など)といった当グループが有する多彩なメニューを組み合わせることで、資産から負債に至るトータルソリューションを提供し、お客さまの「ベストパートナー」となることを目指しています。

### ● 証券代行

会社法に基づく「株主名簿管理人」として株式実務によりお客さまをサポートするとともに、IPOに向けた支援、コーポレートガバナンスや株主との対話などのIR/SRに関する経営課題に対し総合的なコンサルティングサービスを提供しています。

### ● 不動産

複雑化・多様化が進む法人のお客さまの経営課題解決および個人のお客さまの資産形成・管理のために、最適な不動産ソリューションをワンストップで提供しています。

### ● 受託

年金制度設計から運用・管理に至るまで、グループ一体となって、受託者精神に基づくお客さま本位の高付加価値サービスを提供しています。

### ● 運用ビジネス

アジア最大級となる資産運用残高を有するグループの運用機能を最大限に活かして、お客さまに最適な資産運用ソリューションを提供するとともに、投資先へのESGエンゲージメントなどを通じて社会課題の解決に貢献しています。

### ● マーケット

金利・為替取引、投資助言などのマーケティング業務・マーケットメイク業務を担う「顧客サービス機能」、投資業務・財務マネージ業務を担う「市場機能」、「事務機能」を組み合わせ、高度な専門性と総合力を駆使し、タイムリーにサービスを提供しています。

### ● プライベートバンキング

不動産・資産運用・事業承継など資産・負債に関するさまざまなニーズや課題を抱えるお客さまへ、高度な専門性を有する経験豊富な専任スタッフが、ワンストップで各種ソリューションを提供しています。

### ● 資産形成層(職域)

取引先企業および社員の皆さまに対し、それぞれの企業の人事制度を踏まえた福利厚生に関するコンサルティングや、当該企業の社員の皆さまの資産形成に資する商品・サービスを提供しています。